Solo lectura: estado de este registro: Completado

Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...

Actualizar | Comprobar acceso | Proceso | Agregar a la cola | Detalles del elemento ... | Flujo | Plantillas de Word | Ejecutar informe | Compartir

1 ACTA No. GEE-843 : Guardado

Tarea · Tarea

Jaider Curielde Luque
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES | Relacionados

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	Casa Plus	Contacto	*	Shirley Skarleth Cataño Torres
Tipo de contacto	*	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Seguimiento
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Plan de negocios	Asesoría para	*	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Plan de negocio
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	15/09/25	11:30 AM
Tiempo		1 hora	
1,00			

Notas

Antecedentes del cliente

Resumen de la sesión de asesoría *

Se sostuvo reunión con Shirley Skarleth Cataño Torres para fortalecer la formulación del plan de negocio de una empresa enfocada en diseño y remodelación de vivienda que operará en Riohacha, impulsada por un equipo de cinco mujeres emprendedoras. En primera instancia, se expuso la nueva herramienta de formulación, aclarando su estructura, los pasos sugeridos para su diligenciamiento y qué campos resultan indispensables. Se subrayó la conveniencia de dejar por escrito los supuestos utilizados, relacionar metas con indicadores y archivar los soportes en anexos con una nomenclatura uniforme.

Acto seguido, se socializó la Convocatoria No. 133 "Emprendimiento Femenino" como ruta de postulación del proyecto, destacando su alineación con la composición del equipo. Se indicó que el documento deberá reflejar coherencia de la propuesta, viabilidad técnica y financiera, y sostenibilidad, atendiendo los lineamientos oficiales al momento de la presentación.

Posteriormente, se realizó la revisión del avance del plan. Se evidenció un progreso sólido y transversal en la mayoría de apartados. Como recomendaciones generales, se propuso: (i) precisar la propuesta de valor y el portafolio (diseño, ejecución de obra y garantías); (ii) vincular la estrategia comercial con el análisis de mercado local; (iii) describir capacidades operativas y requerimientos de talento, equipos y materiales; (iv) explicitar supuestos financieros (costos directos e indirectos,

Información solicitada o áreas de necesidad

Plan de acción

Resultados de impacto económico esperados

Escala de tiempo

Buscar escala de tiempo

Escriba una nota...

Empezar

Capturar y administrar todos los registros de la escala de tiempo.